



Netværksmøder bobler af optimisme

Af direktør Hans Jørgen Dalum, Ejerlederne

Optimismen er på vej tilbage hos ejerlederen. Efter at have gennemført 28 netværksmøder i første halvår og været på besøg hos spændende ejerledede virksomheder, er det helt åbenlyst, at vi er tilbage på sporet. For et år siden aflyste vi netværksmøder, og likviditetsklemmen var et tilbagevendende tema, der kom op på de netværksmøder, der blev gennemført.

Det skal ikke forstås sådan, at der ikke længere er problemer med likviditeten i små og mellemstore virksomheder. Det er der fortsat, og der er fortsat brug for nye løsninger inden for finansiering. Men likviditetsklemmen dominerer bare ikke billedet på samme måde længere. Finanskrisen er blevet trængt i baggrunden af en bedre ordresituation og en stigende efterspørgsel.

De 28 netværksmøder, som vi har gennemført i første halvår, har været en ubetinget succes med 15 deltagere i gennemsnit på hvert møde. Set i det perspektiv er der tale om en massiv fremgang for Ejerlederne. Temaerne om professionalisering af bestyrelsesarbejdet, strategiske samarbejder som vækstmotor, salg og marketing, økonomistyring i en krisetid og hvordan gør jeg min virksomhed veldrevet, har ført til mange inspirerende debatter. De har forhåbentligt sat deres lille aftryk i ejerlederens virksomhed.

Det er gennem netværk og dialog, vi kan bidrage til at skabe mere vækst. Debatterne på netværksmøderne har alle båret præg af stor entusiasme og ligeledes af den spirende optimisme, som ejerlederne oplever lige nu. Men det er også tydeligt, at der er kommet en mere forsigtig og jordnær tilgang til alting som følge af finanskrisen og på grund af den skrøbelighed det begyndende opsving har. Finanskrisen er overstået. Ja. Men den er ikke glemt. Og der er fortsat likviditetsproblemer mange steder. Det er dog de positive signaler blandt flertallet af ejerledere, som har taget føringen.

Vi er i fuld gang med at følge op på de positive tilbagemeldinger fra netværksmøderne. Vi vil gennemføre 29 netværksmøder i andet halvår. Det vil du komme til at høre meget mere om i den kommende tid. Vel mødt. Vi ses.

Ambassadørmøde i Vejle på mandag

Ejerledernes nye netværk af lokale repræsentanter, ambassadørerne, mødes på mandag den 21. juni på Hotel Munkebjerg i Vejle. I alt møder 20 lokale ambassadører op for at få fastlagt strategien for den lokale markedsføring af Ejerlederne i lokalområderne.

Ambassadørerne kommer til at spille en mere aktiv og udadvendt rolle i lokalområderne, så de bliver et bindeled mellem sekretariatet og de lokale netværk.

På mødet bliver Ejerledernes strategi formidlet, der kommer et indlæg om relationerne til lokale medier, og desuden et indlæg om, hvordan samarbejdet mellem ambassadører og sekretariatet kan sikre de fælles mål.

Sidstnævnte indlæg bliver holdt af bestyrelsesmedlem Merete Hessel.

- Netværksmøder bobler af optimisme
Side 1
- Ambassadørmøde i Vejle på mandag
Side 1
- Eksporten stiger ni procent
Side 2
- Firmaers køb og salg er steget
Side 2
- De helt små går fortsat konkurs i hobetal
Side 2
- Femern Bælt starter kompetenceløft 1. september
Side 3
- Danskerne sender 35.000.000 sms'er - om dagen
Side 4
- Invester tiden og få ladet dine batterier op på ny
Side 4

Eksporten stiger ni procent

Vareeksporten er steget ni procent de seneste tre måneder. Dermed er væksten i eksporten ved at bide sig fast, og det er rigtig gode nyheder for virksomhederne. Det fremgår af Danmarks Statistiks opgørelse af vareeksporten, som er blevet udsendt af Eksportrådet.

”Det er meget positive tal for eksporten,” siger cheføkonom Jacob Warburg, Udenrigsministeriets Eksportråd.

”Det har taget længere tid end forventet at få gang i eksporten, men tallene fra marts og april er meget stærke tegn på, at vendingen nu er kommet.

De seneste to måneder var vareeksporten i alt 15 procent over det niveau, som vi oplevede det meste af 2009 og frem til februar i år.”

Når der ses bort fra energi, skibe og fly skyldes væksten i de seneste tre måneder især maskineksporten og kemiske produkter, men også fødevarer og forarbejdede produkter bidrager til væksten. Et område som maskineksport ligger på sit højeste niveau i 18 måneder.

”Den svækkede euro har hjulpet på eksporten. Men det er langt fra hovedforklaringen. Over de seneste tre måneder

er eksporten til eurolande som Tyskland således steget 8,5 procent, Finland 11,5 procent og Italien og Holland mellem 3 og 5 procent.”

”Til lande uden for eurozonen, som Sverige har væksten i de seneste tre måneder været 20 procent, mens den svenske krone kun er steget 5 procent i samme periode.”

”Tilsvarende er vareeksporten til USA i de seneste tre måneder steget 12 procent,” siger Jacob Warburg.

Firmaers køb og salg er steget

Det er ikke kun eksporten til udlandet der stiger. Firmaers køb og salg er også steget de sidste tre måneder.

Salget er steget med 2,8 procent - i forhold til det foregående kvartal.

Bygge- og anlæg er dog fortsat i tilbagegang med et fald på 9,1 procent, mens handel og transport er steget med 4,1

procent, og industri, råstofindvinding, og forsyningsvirksomhed er steget med 3,8 procent.

Handel og transport er klart den største enkelpost med en omsætning på 360 mia. kr.

Firmaerne køber også lidt mere de seneste tre måneder end kvartalet forinden.

Hvis kvartalet opdeles månedsvist er der blevet solgt mere i marts end i april. Alle tal er eksklusive moms.

Salget udgør i 1. kvartal 2010 746,9 mia. kr.

De helt små går fortsat konkurs i hobetal

Antallet af konkurser blandt virksomheder ligger fortsat rekordhøjt. 577 virksomheder drejede nøglen om i maj måned.

Den omsætning og beskæftigelse, de konkursramte virksomheder udgør, bliver fortsat lavere.

Det vil sige, at det er små virksomheder med lille omsætning, der hoved-

saligt går konkurs. Der er yderligere en tendens i opgørelsen fra Danmarks Statistik.

De virksomheder med kort levetid har også en større risiko for ikke at overleve.

Virksomheder med under fem år på bagen udgør over 40 procent af konkurserne, og her er antallet af konkurser

vokset i forhold til kvartalet forinden.

Mens virksomheder, der er etableret for mere end seks år siden, der falder antallet af konkurser.

Dermed tyder alt på, at det er de bedst konsoliderede virksomheder med et antal ansatte, der står med de bedste kort på hånden. Virksomheder med over 20 ansatte har kun få procent konkurser

Femern Bælt starter kompetenceløft 1. september

Selv om politikerne endnu ikke har besluttet om den faste forbindelse over Femern Bælt skal være en bro eller tunnel, fortæller adm. dir. Stig Rømer Winther, Femern Bælt Forum, at der nu igangsættes et "kompetenceløft" projekt blandt små og mellemstore virksomheder i Region Sjælland.

Det er et forretningsprojekt, der skal klargøre og professionalisere top- og mellemlidere i små og mellemstore virksomheder.

Projektet har fået 27 mio. kr. i udviklingspenge og går i gang 1. september. Projektet hedder "klar til Femern Bælt 2012".

2012 kan synes langt væk. Men det er reelt nu, at ejerledere inden for underleverancer til bygge- og anlæg, rengøring, catering, transport mv. strategisk skal beslutte, om et anlægsprojekt med mange internationale deltagere og et samlet budget på op til 50 mia. kr. er en opgave, som det giver mening at bruge tid på at gøre sig klar til.

Bare en lille luns kan gøre godt. Men det er også en udfordring.

"Vi henvender os til alle små og mellemstore selskaber for at løfte kompe-

tencerne blandt top- og mellemlidere, så de kan være forberedte til at deltage i et internationalt projekt af denne størrelse. Vi gennemfører workshops, der bygger på konkrete forretningsprojekter.

Hvad vil det sige at skulle levere en opgave til et internationalt entreprenørselskab på det rigtige tidspunkt i den rigtige kvalitet? Hvilke krav stilles det til kontraktstyring? Hvilke krav stiller det til likviditeten i din egen virksomhed og styringen af likviditeten? Hvordan kan du eventuelt skaffe finansiering?

Det er den slags emner, vi vil tage op, så virksomhederne kan være forberedte, inden de går ind i projektet," siger Stig Rømer Winther.

Han fortæller, at mange virksomheder henvender sig til Femern Bælt Forum og er utroligt interesserede i anlægsprojektet, og som er planlagt til at stå klar i 2018.

"Jeg mener Femern Bælt forbindelsen kun er et ud af flere store anlægsprojekter i regionen."

"Der kommer også et togprojekt fra København-Køge-Ringsted, som vil få forbindelse med Femern Bælt."

"Der kommer et nyt supersygehus i Køge. Så Femern Bælt forbindelse er det første projekt, der kan virke som en løftestang for hele erhvervslivet i regionen."

"Når forbindelsen står klar i 2018, bør de virksomheder i regionen, der har deltaget i projektet, have en konkurrencefordel i forhold til virksomheder i naboregionerne."

"Det vil også stille dem bedre i konkurrencen til de øvrige store projekter i regionen," siger Stig Rømer Winther.

Virksomheder uden for Region Sjælland, som har interesse i projektet, kan henvende sig til Femern Bælt Forum eller til Vækstforum Sjælland.

Tidsplan:

- Prækvalifikation i første halvår 2011
- Anlægslov i slutningen af 2011
- Projektet starter 2012
- Forbindelsen står klar 2018

6000 - 7000 arbejdspladser i seks år

Når byggeriet ved Femern for alvor går i gang, er der tale om det største anlægsprojekt i mange år, og et projekt, hvor der bliver sat mange ressourcer ind på at indlemme de mange små og mellemstore virksomheder i Region Sjælland og det nordtyske område.

Anlægsarbejdet forventes at skabe mellem 6000-7000 arbejdspladser om året i de seks år, projektet varer.

Den faste forbindelse forventes at stå klar i 2018.

Femern A/S forventer, at mellem 500 og 800 mand vil være beskæftiget på selve byggepladsen.

Alt afhængig af om den faste forbindelse bliver en tunnel eller bro, bliver der også tale om forskellige typer af materialer, personale, forplejning og levevilkår.

Det forventes, at medarbejderne skal bo i en camp på området.



Fotograf: Lars Bech

Danskerne sender 35.000.000 sms'er - om dagen

Danskerne sendte 35.000.000 sms'er hver eneste dag i 2009, viser nye tal fra IT- og Telestyrelsen.

Storforbrugerne af sms'er skal naturligvis findes blandt de unge. Men det er interessant at se, at sms beskeder - bliver ved med at vokse - år efter år. Der er tilsyneladende ingen ende på det. I 2009 blev det til 13 milliarder sms-beskeder.

Et af de hurtigst voksende forretningsområder for sms-beskeder er maskinetil-maskine kommunikation.

Hvis en pumpe eller et netværk svigter, får en computer eller en servicemedarbejder sendt en sms-besked.

Så det er ikke kun unge, der bruger sms. Det bliver også mere og mere brugt i virksomhederne til at få sendt korte beskeder rundt.

| | Hele året: | Dagligt: | Pr. time: | Pr. minut: |
|-------------------------------|----------------|------------|-----------|------------|
| Sendte SMS i alt i 2009: | 13.056.165.000 | 35.770.315 | 1.490.429 | 24.840 |
| Sendte SMS pr. person i 2009: | 2.358 | 6,46 | 0,27 | - |

Kilde: IT- og Telestyrelsen

Invester tiden og få ladet dine batterier op på ny

Invester en uge af din tid og få ladet dine batterier op på ny. Det er en oplevelse for livet. I godt selskab, i enestående omgivelser i Provence og en kulinarisk smagsoplevelse.

Oven i kommer så at du lærer noget om praktisk ledelse af din virksomhed og noget om dig selv som leder. Ejerlederne gennemfører dette unikke lederseminar i Sydfrankrig hos Mr. Time Manager Claus Møller på dennes kursus ejendom.

Det starter lørdag den 4. september og varer fem dage. Claus Møller har gjort tiden til sin levevej. Opskriften er enkel. Mad, penge og drikkevarer kan man få nye forsyninger af. Men tiden løber og kan ikke erstattes. Derfor handler det om at bruge tiden effektivt.

Både når man styrer virksomheden, og når man leder medarbejdere, så de yder deres bedste. Også når man leder sig selv.

Det handler om kvalitetsbaseret ledelse, hvor mennesket bag den ejerledede virksomhed er i centrum på dette skræddersyede seminar for ejerledere.

"Det er vores første tilbud på et lederseminar i udlandet. Det er også det første i rækken af nye tiltag indenfor uddannelse og kompetenceløft fra Ejerledernes side. Vi har fået sammensat et enestående kursus til en meget konkurrencedygtig pris," siger direktør Hans Jørgen Dalum, Ejerlederne.

Bestyrelsesformand og ejerleder Bjarne Gjørup - en af brødrene bag Fætter BR kæden og Top Toy i Skandinavien - har også været på kursus i Provence:

"Jeg har aldrig lært så meget praktisk lederskab på så kort tid som på dette kursus."

Claus Møller er selv ejerleder gennem 35 år. Derfor har han kunnet skræddersy dette kursus til ejerledere.

Der er kun et begrænset antal ledige pladser tilbage. Hvis du er interesseret i at høre mere om lederseminaret eller om tilmelding, kan du kontakte sekretariatet:

info@ejerlederne.dk eller
tlf: 98 23 04 99

Uddannelse

Målrettet uddannelse til 24 ejerledere i 2010

Ejerlederne starter en ny uddannelse for ejerledere, der kombinerer behovet for at udvikle ejerlederens egen forretning og ejerlederen som person og leder. Der starter to hold op i 2010. Det første hold starter i midten af august og det andet hold i september. Hvert hold består af 12 ejerledere. Det vil sige, der er plads til 24 ejerledere.

Konsulent- og ledelsesvirksomheden Ankerhus, der er samarbejdspartner med Ejerlederne, får ansvaret for undervisningen. Underviserne har stort kendskab til at drive en ejerledet forretning.

Uddannelsen er konstrueret, så den økonomisk og tidsmæssigt bliver overkommelig for den enkelte ejerleder. Undervisningen bliver et forløb på fem seminarer á to dage med internat. Så der skal bruges ialt 10 dage og du har mulighed for at netværke med de andre deltagere.

Kontakt Ejerlederne for yderligere information på 9823 0499 eller skriv til info@ejerlederne.dk

MED EJERLEDERNE FÅR DU:

- Netværksmøder i dit lokalområde
- Faglige møder over hele landet
- Kurser bl.a. mulighed for Ejerlederuddannelsen
- Bestyrelsesbank med potentielle emner til din bestyrelse
- Mentorbank med gratis rådgivning inden for mange områder

LÆS MERE PÅ

WWW.EJERLEDERNE.DK



ejer | lederne